小田急の仲介× (ESHIL プレミアムセミナー

昨年220組の個人面談をしたIESHILの 中立不動産アドバイザーが語る

完全予約制

参加無料

『タイプ別不動産会社の長所と短所』

こんな方にオススメ!

- Q1.不動産会社の長所だけでなく、短所も知りたい
- Q2.不動産会社のサポートサービスに差があるのはなぜ?
- Q3.不動産会社を決めるのは、何をよりどころにすればよいか?
- Q4.他の不動産会社に依頼したが決まらないのは何故?

上記のような不動産売却の核心をつく疑問に、より公正かつ中立的な見解をお客様にお持ちいただきたいという想いから、中立で透明性の高い不動産市場の創出を目指すIESHILへ今回セミナーを依頼させていただきました。中立的な立場での面談を事業化された独自の視点は、きっとお役に立てる内容かと自負しております。是非この機会にご参加くださいませ。スタッフー同、皆様のご参加を心よりお待ち申し上げます。

開催日時:

7月21日(土) 10:30~11:30(開場10:00)

※定員になり次第締切となります(参加費無料)※1時間のセミナー後、宅地建物取引士による個別相談も承ります。

講師:

株式会社リブセンス 不動産ユニット グループリーダー

川名 正吾氏

宅地建物取引士 AFP(日本FP協会認定) 住宅ローンアドバイザー 米国不動産投資マスター 他

《IESHIL運営事務局より》

当日は、IESHILを代表してセミナーの企画・開催責任者の川名が

川名自身、約15年不動産実務の業界を経験し

その後IT業界での不動産オープン化IESHILに参画、

現在、中立の立場IESHILで業界全体を見続けています。 内側と外側を併せ持った川名が双方の経験から何を語るのか。

内側と外側を併せ持った川名が双方の経験から何を語るのか。 ぜひ、これから不動産取引をされる方には知ってご判断頂きたい 内容となっております。

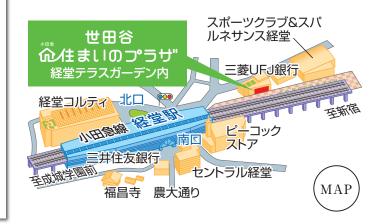
今回はIESHILとして本社目黒を出て、他のエリアでお話するのは初の試みです。

ぜひ、売却をご検討されている場合はご参加お待ちしています。

会場:

小田急不動産 経堂店

〒156-0051 東京都世田谷区宮坂3丁目1番42号世田谷 小田急 住まいのプラザ内



ご予約・ お問い合わせ



小田急不動産 経堂店

0120-709-098